



WERMA Benelux groeit en zoekt de juiste kandidaat om het team te versterken

Technisch Accountmanager (West) Nederland

Waarom is deze job iets voor jou ?

- Je komt terecht in een diverse zelfstandige sales rol en dit binnen een professionele organisatie met een sterk internationaal karakter.
- Er heerst binnen het bedrijf een open en informele cultuur waarin eigen initiatief wordt gewaardeerd.
- Je kan rekenen op een interessant verloningspakket aangevuld met de nodige extra-legale voordelen

Wat ga je concreet doen ?

- Als vertegenwoordiger ben je het visitekaartje van het bedrijf en verantwoordelijk voor de klanten in de regio West-Nederland. Hierbij werk je nauw samen met de distributeurs maar ga je ook naar de relevante OEM's binnen de sector.
- Je taak bestaat uit ongeveer 60% farming en 40% hunting waarbij je bestaande relaties uitbouwt en verder gericht zoekt naar nieuwe klanten. Hiervoor kan je rekenen op de ondersteuning van de binnendienst.
- Binnen het sales team van de Benelux rapporteer je rechtstreeks aan de managing director.
- Je bent 4 dagen van de week op de baan en werkt 1 dag in de week van thuis uit.
- Maandelijks is er een salesmeeting op het hoofdkantoor in Gent.

Wie zoeken we ?

- Je beschikt over een sterke (elektro)technische kennis/bagage en je hebt een aantal jaren ervaring in een (technische) commerciële functie.
- Ook ben je bereid je verder bij te scholen in de producten van onze klant.
- Daarnaast ben je een dynamisch team player die beschikt over een groot doorzettingsvermogen en die graag autonoom werkt en initiatief neemt.
- Verder ben je communicatief, klantgericht, flexibel en accuraat.
- Je hebt een goede kennis van MS Office
- Naast Nederlands heb je een zeer goede kennis van het Engels.

Over WERMA:

WERMA is een groeiend internationaal bedrijf met meer dan 380 werknemers en 8 locaties wereldwijd. Het Duitse familiebedrijf, opgericht in 1950, is marktleider op het gebied van signalisatie-technologie. Dankzij haar uitvinding van de modulaire signaltoren zette het bedrijf een industriestandaard neer. Vandaag biedt WERMA optische en akoestische signaalgevers en systemen voor procesoptimalisatie in de industrie, productie en logistiek. Ze maken werkomgevingen veiliger en processen efficiënter – of ze nu worden gebruikt op machines, handmatige werkstations, in fabriekshallen of hele gebouwen.

Solliciteren ?

Dit kan makkelijk via het emailadres olivier.taveirne@werma.com

Voor meer info omtrent deze opportuniteit kan je steeds contact opnemen met Olivier Taveirne op het telefoonnummer 0479933753 of via bovenstaand emailadres.

www.werma.com